

Senior Sales Manager (m/w) für IT Services & Solutions

IHRE AUFGABEN

Als Senior Sales Manager (m/w) übernehmen Sie die Verantwortung für die kompetente Beratung unserer Kunden und steuern den Vertriebsprozess bei Bestands- und Neukunden. Dazu besuchen Sie Kunden in der Region Nord-Ost und agieren aus dem Home Office. Die Nachhaltigkeit der Kundenbeziehung ist dabei einer unserer wichtigsten Grundsätze.

Die Schwerpunkte der Tätigkeit liegen in einem erfolgreichen Vertrieb von Managed Services wie der ISEC7 Mobility Cloud, Betrieb und Support von Enterprise Mobility Management Lösungen und Kollaborationsplattformen, Professional Services sowie unserer prämierten Software ISEC7 EMM Suite.

Des Weiteren übernehmen Sie die Koordination bei Ausschreibungen und Großprojekten. Unterstützt werden Sie dabei technisch von unserem Presales-Consulting, externen Software-Herstellern und Rechenzentrums-Betreibern. Zukunftsträchtige IT-Themen sollten Ihre Passion sein und neue Themen sollten Ihnen Freude bereiten.

Sie orientieren sich bei der Weiterentwicklung unserer Kunden im Großkundensegment aus DAX und Fortune Global 500, gehobenen Mittelstand und Öffentliche Unternehmen an deren Zufriedenheit und konzentrieren sich auf die Themen, die uns nachhaltige und messbare Erfolge bringen.

IHRE STÄRKEN

Sie haben mehrjährige Berufserfahrung in der technischen Beratung oder im Vertrieb im IT-Bereich und konnten Ihr Gespür für den Aufbau und die Pflege von Kundenbeziehungen erfolgreich unter Beweis stellen.

Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes (Fach-)Hochschulstudium oder können vergleichbare Weiterbildungen nachweisen. Die Fachrichtung ist für uns hierbei weniger entscheidend als Ihre eigentlichen Kompetenzen und Fähigkeiten.



Um Ihre Kunden zielsicher und effizient zu beraten, nutzen Sie Ihre ausgeprägte Kommunikationsstärke, Empathie und Fingerspitzengefühl. Dabei sind Ihnen langfristige Erfolge wichtiger als schnelle Lösungen.

Sie bringen ein ganzheitliches Verständnis hinsichtlich Vertrieb mit und sind sicher in MS Office-Produkten. Erfahrungen mit digitalen Projektmanagementmethoden sind von Vorteil.

Sie kommunizieren sicher in englischer Sprache. Wenn außerdem interkulturelle Kompetenz und eine strukturierte Arbeitsweise zu Ihren Stärken gehören, sollten wir uns kennenlernen.

UNSER ANGEBOT

Die ISEC7 Group zählt zu den führenden Anbietern für Managed Services und Lösungen im Bereich Enterprise Mobility. Zahlreiche Unternehmen vertrauen auf unsere Lösungen und unseren täglichen Einsatz. Da dieser leidenschaftliche Einsatz für uns nicht selbstverständlich ist, setzen wir uns mit der gleichen Überzeugung für unsere Mitarbeiter ein: Sie können sich bei uns nicht nur ihre Arbeitszeit flexibel einteilen, sondern erleben zum Beispiel in unseren Weiterbildungsprogrammen, überdurchschnittlichen Incentivierungen oder durch unsere betriebliche Altersvorsorge, dass es sich lohnt, bei ISEC7 zu arbeiten.

IHRE BEWERBUNG

Sie möchten Verantwortung für ein spannendes Thema in einem agilen Unternehmen im Wachstumsmarkt Enterprise Mobility übernehmen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

An: Roger Dost, jobs@isec7.com

ISEC7 GmbH, Schellerdamm 16, D-21079 Hamburg, www.isec7.com

